



Wie Sie eine KI-Lösung zu mehr Erfolg im B2B-Vertrieb führt

ARGUS CUSTOMER INSIGHTS powered by SQUIRRO

Mit ARGUS CUSTOMER INSIGHTS powered by SQUIRRO navigieren Sie stets sicher und vorausschauend durch die sich ständig wandelnde Geschäftswelt.

Die Software-as-a-Service-Lösung erkennt Verkaufschancen sowie wichtige Finanznews frühzeitig und liefert stets die passenden Werkzeuge damit Sie schnell reagieren können. Dank maschinellem Lernen und KI bietet die SaaS-Lösung umfassende Einblicke ins Verhalten und die Bedürfnisse Ihrer Kund*innen. Dadurch ermöglicht sie die Früherkennung von Geschäftsmöglichkeiten und unterstützt datengesteuerte Entscheidungen.

Ihre Vorteile

- ▶ **Deep Customer Insights**
Erhalten Sie tiefgreifende Einblicke und Informationen zu Kund*innen und Märkten.
- ▶ **Proaktive Lead-Generierung**
Erkennen Sie neue Verkaufschancen frühzeitig.
- ▶ **Upselling und Kundenbindung**
Steigern Sie Ihren Umsatz und verringern Sie die Abwanderung von Kund*innen durch relevante Informationen.
- ▶ **Massgeschneiderte Angebote für Kund*innen**
Bieten Sie Ihren Kund*innen genau die Produkte und Dienstleistungen an, die sie benötigen.
- ▶ **Produktivitätssteigerung**
Nutzen Sie Ihre Zeit und Ressourcen effizienter durch effektivere Informationsbeschaffung.
- ▶ **SQUIRRO GPT**
Verbinden Sie SQUIRRO GPT mit den relevanten Informationsquellen, um optimale Ergebnisse zu erzielen.



Praktische Anwendungsbeispiele

Mit einem geringen IT-Aufwand und einigen wenigen CRM-Berechtigungen kommen Sie in den Genuss von allen Vorteilen, die ARGUS CUSTOMER INSIGHTS powered by SQUIRRO bietet. Ob über die eigenständige Webversion oder bereits integriert in Ihr CRM (Salesforce oder Microsoft Dynamics 365) – Sie haben jederzeit und von jedem Gerät aus Zugriff.

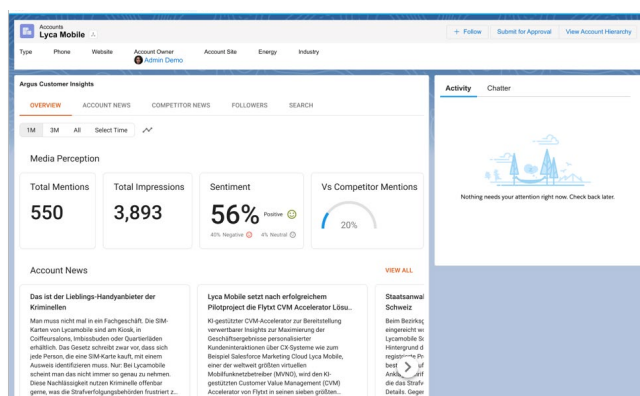


▶ Accounts

Beobachten Sie das, was für Sie wichtig ist. Nutzen Sie die vorgeschlagenen Unternehmen, um sich über ihre Accounts und deren Wettbewerbsumfeld zu informieren oder fügen Sie Ihre eigenen Unternehmen hinzu.

▶ Sales Leads

Nehmen Sie den proaktiven Weg in der Lead-Generierung. Reagieren Sie schnell auf Marktereignisse und generieren Sie qualifizierte Geschäftschancen. Nutzen Sie die Fähigkeit, Trends und Anomalien zu erkennen, um Probleme frühzeitig zu identifizieren, Cross- und Upselling-Möglichkeiten zu erschliessen und den Umsatz zu steigern, während Sie gleichzeitig die Abwanderung der Kund*innen reduzieren.

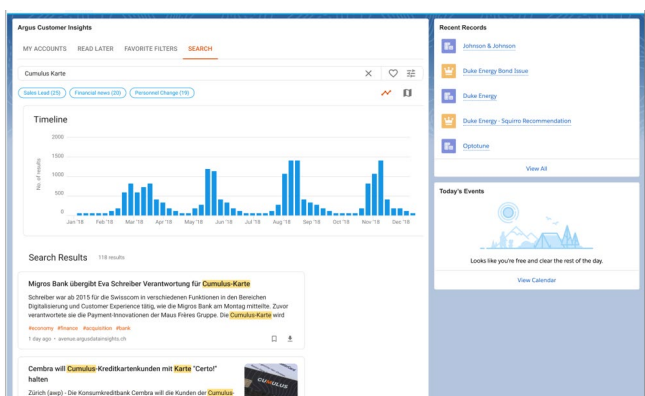


▶ Financial News

Durch die Analyse von Finanznachrichten bleiben Sie über die finanziellen sowie geschäftlichen Entwicklungen Ihrer (potenziellen) Kund*innen stets auf dem Laufenden. Somit hilft die Plattform auch Ihnen, finanzielle Risiken frühzeitig zu identifizieren und entsprechende Massnahmen zu ergreifen.

▶ Personnel Changes

Die Plattform unterstützt Sie dabei, über alle personellen Veränderungen im Management und im Verwaltungsrat Ihrer (potenziellen) Kund*innen informiert zu bleiben. Sie sind stets auf dem neusten Stand und können rechtzeitig reagieren, um Ihre Kundenbeziehungen zu stärken und Ihr Unternehmen voranzutreiben.



Interessiert?

Gerne stellen wir Ihnen ARGUS CUSTOMER INSIGHTS powered by SQUIRRO vor. Kontaktieren Sie uns:

T +41 44 388 82 10

E mail@argusdatainsights.ch