



ACCOUNT MANAGER/IN (100%)

Wir sind das führende Schweizer Unternehmen im Bereich Medienbeobachtung und Medienanalyse und bieten unseren Kunden integrierte Media Intelligence Lösungen für fundierte Entscheidungen in Marketing, Kommunikation und Strategie. Das ARGUS-Verkaufsteam berät über 3'000 Schweizer Unternehmen und Organisationen aus den unterschiedlichsten Branchen in Themen rund um Marketing- und Kommunikationslösungen. **Für die Abteilung Account Management suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n engagierte/n Account Manager/in (100%)**

IHRE AUFGABEN

Als Account Manager/in beraten und betreuen Sie im Innendienst unsere Kunden am Telefon und per E-Mail. Zu Ihren Kernaufgaben gehören die Erstellung von Angeboten, die Sicherstellung der Kundenzufriedenheit sowie die Telefonakquise neuer Kunden. Ein wichtiger Bestandteil Ihrer täglichen Arbeit ist auch die Mitarbeit bei Verkaufs- und Upselling-Aktionen. Zudem arbeiten Sie eng mit unseren Partnern im Ausland zusammen.

IHR PROFIL

Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung sowie Erfahrung in der Kundenberatung und im Verkauf. Sie haben Freude an der optimalen Betreuung und Beratung von Kunden sowie am Verkauf von Dienstleistungen und Produkten. In den Sprachen Deutsch und Französisch drücken Sie sich sowohl mündlich als auch schriftlich sehr gut aus. Englischkenntnisse sind für den täglichen Kontakt mit unseren Partnern im Ausland erwünscht. Sie kennen sich mit den gängigen Office-Programmen aus, arbeiten selbständig und bringen ein vernetztes Denken mit.

WIR BIETEN

Eine abwechslungsreiche, vielseitige und spannende Tätigkeit in einem dynamischen Medienunternehmen. Ihr Arbeitsplatz befindet sich in einem modern eingerichteten Bürogebäude mit hervorragenden Anbindungen an den öffentlichen Verkehr in der Nähe von Sihlcity.

SIE SIND INTERESSIERT?

Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung per E-Mail: jobs@argusdatainsights.ch